

Seus Primeiros Passos no Franchising

Está pensando em abrir o seu próprio negócio? Mas não sabe por onde começar? O modelo de franquia pode ser a solução perfeita para você.

 **by Nova Era Estratégia**



Introdução

Bem-vindos a este guia completo sobre franquias! Descubra o que é, as vantagens e como dar os primeiros passos para se tornar um franqueado.



Sobre João Cânovas

Olá! Sou João Cânovas, especialista em franquias e fundador da Nova Era Estratégia.

Ajudando empreendedores a alcançar o sucesso através do modelo de franquias.



Experiência no mercado de franquias

Com mais de 10 anos de experiência, João Cânovas acompanhou de perto a evolução do mercado de franquias.

Atuando em diferentes setores e com mais de 35 redes atendidas, ele tem uma visão abrangente das melhores práticas e desafios.



Convite para se inscrever no canal

Para continuar aprendendo sobre o mundo do franchising e receber conteúdos exclusivos, inscreva-se no canal!

Ative as notificações para não perder nenhum vídeo novo e participe da comunidade de empreendedores que buscam sucesso através do modelo de franquias.



O que é franquia?

Uma franquia é um modelo de negócio que permite que você opere uma empresa com um nome e marca já estabelecidos. O franqueador fornece treinamento, suporte e materiais de marketing para ajudar você a ter sucesso.



Vantagens do Modelo de Franquias

O modelo de franquias oferece diversos benefícios para quem deseja abrir seu próprio negócio.

Para empreendedores que buscam segurança, reconhecimento de marca e suporte, a franquia é uma excelente opção.



Tipos de Franquias

Existem diferentes categorias de franquias, cada uma com suas características e requisitos específicos.

Compreender as diferentes categorias é fundamental para escolher a franquia ideal para o seu perfil e objetivos.



Etapas para se tornar um franqueado

Para que você possa realizar o sonho de ter o seu próprio negócio, é fundamental que siga alguns passos para se tornar um franqueado.

É importante estar bem preparado e entender as etapas para garantir que você tenha uma experiência positiva nesse novo empreendimento.



Pesquisa de Mercado

É fundamental entender o mercado e o público-alvo da franquia que você deseja adquirir.

Realize uma análise detalhada do mercado, incluindo a concorrência, o potencial de crescimento e as necessidades dos clientes.



Análise Financeira

Avaliar a viabilidade financeira de se tornar um franqueado é crucial para o sucesso do seu investimento.

É importante ter uma visão clara dos custos, receitas e retorno do investimento, além de analisar o fluxo de caixa e as projeções financeiras da franquia.



Escolha da Franquia Ideal

Após realizar uma análise completa do mercado e da sua situação financeira, é hora de escolher a franquia que mais se encaixa no seu perfil e objetivos.

Considere fatores como a reputação da marca, o modelo de negócio, o suporte oferecido pelo franqueador, e a lucratividade projetada.



Negociação do Contrato

A etapa da negociação do contrato é crucial para garantir que você tenha uma relação transparente e justa com o franqueador.

É importante ler atentamente todas as cláusulas, negociar os termos e condições, e buscar auxílio jurídico especializado para garantir seus direitos.



Treinamento e Suporte do Franqueador

O franqueador oferece treinamento completo para que você possa operar a sua franquia com sucesso.

O suporte técnico, gerencial e de marketing é fundamental para garantir o bom funcionamento da sua unidade e alcançar resultados positivos.



Abertura da Unidade

Finalmente, chegou a hora de abrir as portas da sua franquia e iniciar as operações.

É um momento crucial e emocionante, que exige planejamento, organização e execução impecável.



Siga a Nova Era Estratégia em todas as Redes Sociais.

- ◆ SITE: <https://www.novaeraestrategia.com>
- ◆ INSTAGRAM: <https://www.instagram.com/novaeraestrategia>
- ◆ PODCAST: <https://www.novaeraestrategia.com/podcast>
- ◆ FACEBOOK: <https://www.facebook.com/novaeraestrategia>
- ◆ TIKTOK: <https://www.tiktok.com/@novaera.estrategia>
- ◆ BLOG: <https://www.novaeraestrategia.com/blog>
- ◆ MEDIUM: <https://medium.com/@novaeraestrategia>
- ◆ LINKEDIN: <https://www.linkedin.com/company/novaeraestrategia>
- ◆ PINTEREST: <https://www.pinterest.com/novaeraestrategia>
- ◆ TWITTER: <https://www.twitter.com/novaeraestrateg>
- ◆ KOOAPP: <https://www.kooapp.com/profile/novaeraestrategia>
- ◆ THREADS: <https://www.threads.net/@novaeraestrategia>
- ◆ RUMBLE: <https://www.rumble.com/c/novaeraestrategia>
- ◆ YOUTUBE: <https://www.youtube.com/@novaeraestrategia>

Quem é João Cânovas?

◆ JOÃO CÂNOVAS é Graduado em Publicidade e Propaganda; Especialista em Marketing pela Fundação Getúlio Vargas; Especialista em Franquias pela Franchising University; Colunista na Revista Franquia; Colunista na Rádio Saint Lousi FM; Mentor em Universidades Corporativas; tem 17 anos de mercado com experiência acumulada nos bastidores do marketing e da expansão de grandes franqueadoras do Brasil, entre elas a maior franqueadora do mundo de Ensino Profissionalizante; possui Mais de 35 Redes de Franquias atendidas; Mais de 100 franquias comercializadas; Mais de R\$3 milhões Líquidos em negócios gerados; Prestou Suporte para mais de 1.500 franqueados; Treinou mais de 400 franqueados individualmente; Tem mais de 1.500 alunos on-line e tem 6 Livros publicados.

◆ NOVA ERA ESTRATÉGIA é uma consultoria de negócios que ensina PMEs a se organizarem para crescer.

◆ **FALE COM O JOÃO:**

◆ EMAIL: contato@neestrategia.com.br

◆ WHATSAPP: <https://wa.me/551732316976>